

# DumpsFree

## Try Before You Buy

24/7 customer support, Secure shopping site



Free One year updates to match real exam scenarios



If you failed your exam after buying our products we will refund the full amount back to you.

Download a free sample of any of our exam questions and answers

Download



### EASY TO PASS

If you prepare for the exams using our DumpsFree testing engine, It is easy to succeed for all certifications in the first attempt. You don't have to deal with all dumps or any free torrent / rapidshare all stuff.



<http://www.dumpsfree.com>

DumpsFree provide high-quality Dumps VCE & dumps demo free download

**Exam** : **C\_C4HL2C\_92-Deutsch**

**Title** : SAP Certified Business Associate - SAP C/4HANA Business Processes: Lead to Cash (C\_C4HL2C\_92 Deutsch Version)

**Vendor** : SAP

**Version** : DEMO

**QUESTION NO: 1**

Was ist ein typisches Szenario zum Sammeln von Erfahrungsdaten in der Phase des Angebots zur Bestellung?

- A. Eine Feedback-Umfrage zur Produktseite vor dem Kauf
- B. Eine Feedback-Schaltfläche auf der Angebotsseite
- C. Eine Umfrage nach dem Kauf
- D. Eine Beschwerde in SAP Commerce Cloud

**Answer: C**

**QUESTION NO: 2**

Definieren Sie die Phase: Die Bestellung wird versandt, der Kunde bestätigt die Lieferung des Produkts, der Techniker installiert das Produkt, das Abonnement wird in Rechnung gestellt, der Kunde erhält eine kombinierte Rechnung und ein Verkäufer kann seine Provision einsehen.

- A. Billing-to-Cash
- B. Lieferung-an-Rechnung
- C. Order-to-Cash
- D. Angebot zum Auftrag

**Answer: C**

**QUESTION NO: 3**

Definieren Sie die Phase: Ein Verkäufer erstellt ein Angebot mit Echtzeit-Preisen, Lieferzeit, erhält Cross-Sell/Up-Sell-Empfehlungen, einmalige und wiederkehrende Dienstleistungen (Abonnements), vorgeschlagene Rabatte und prognostizierte Provisionen und erhält es von meiner A Manager, um es dem Kunden vorzulegen, der das Angebot entweder akzeptiert oder eine Überprüfung anfordert.

- A. Lead-to-Opportunity
- B. Angebot zum Auftrag
- C. Angebotsmöglichkeit/Warenkorb
- D. Kontakt zum Lead

**Answer: B**

**QUESTION NO: 4**

Wo würde ein Fulfillment-Manager Abonnementdetails überwachen und sicherstellen, dass nichts fehlt?

- A. SAP-Abonnementabrechnung
- B. SAP Sales Cloud
- C. SAP S4HANA
- D. SAP C4HANA

**Answer: A**

**QUESTION NO: 5**

In welchem System werden physische Artikel und Leistungen einer Bestellung koordiniert (z. B. Lieferplan, Pick-Pack-Zeit, Versanddatum)?

- A. SAP SALES CLOUD
- B. SAP C4HANA
- C. SAP APO
- D. SAP S4HANA

**Answer:** D

**QUESTION NO: 6**

Was bedeutet es, einen aktiven Deal zu haben?

- A. Einen bereits abgeschlossenen Deal haben
- B. Kontakt mit oder ohne Lead
- C. Eine aktive Gelegenheit haben
- D. Eine Bestellung haben, die versandt wird

**Answer:** C

**QUESTION NO: 7**

Wo prüft und akzeptiert der Kunde im Ablauf von Angebot zu Bestellung das Angebot und wo wird der Auftrag generiert?

- A. Angebotsprüfung und Annahme werden in SAP Sales Cloud generiert und die Auftragsgenerierung erfolgt in SAP Commerce Cloud sowie SAP S4HANA
- B. Angebotsprüfung und Annahme werden in der SAP Commerce Cloud generiert und die Auftragsgenerierung erfolgt in der SAP Commerce Cloud sowie in SAP S4HANA
- C. Angebotsprüfung und Annahme werden in SAP Commerce Cloud generiert und die Auftragsgenerierung erfolgt in SAP S4HANA
- D. Angebotsprüfung und Annahme werden in SAP Sales Cloud generiert und die Auftragsgenerierung erfolgt in SAP Commerce Cloud

**Answer:** B

**QUESTION NO: 8**

Was ist die Lead Nurture Stream-App?

- A. Es ist ein Tool zum Anzeigen von API-Aufrufen an Leads
- B. Es ist ein Tool zum Protokollieren von Leads
- C. Es ist ein Werkzeug, um die Reifephasen in einem Lead voranzutreiben
- D. Es ist ein Tool zur automatischen Umwandlung von Opportunities in Leads

**Answer:** C

**QUESTION NO: 9**

Was sind in SAP Marketing Cloud heuristische Scores?

- A. Sie werden basierend auf einer Sentimentanalyse berechnet
- B. Es handelt sich um durch maschinelles Lernen definierte Punktzahlen
- C. Es handelt sich um manuell definierte Bewertungsregeln
- D. Sie werden basierend auf Vorhersagemodellen berechnet

**Answer:** C